



PRÉSENTATION DU CABINET INTERNATIONAL

FIDIS INVEST

Votre partenaire indispensable pour votre prospérité



BIENVENUE

BIENVENUE À NOTRE CONFÉRENCE GALA

Nous sommes honorés de vous présenter le Cabinet International FIDIS INVEST, un leader en conseil et gestion à travers l'Afrique

QUI SOMMES-NOUS ?

À PROPOS DE FIDIS INVEST

FIDIS INVEST est un cabinet de conseil international renommé, spécialisé dans les domaines de la formation et du conseil. Fort de plusieurs années d'existence, FIDIS INVEST se distingue par son expertise approfondie et son approche innovante, aidant les entreprises et les particuliers à naviguer dans un environnement financier en constante évolution.

Depuis 8 ans nous accompagnons nos partenaires et clients dans leur développement.

NOS SERVICES

❖ CERTIFICAT PROFESSIONNEL

- Technique Bancaire et Financière.
- Audit et Comptabilité Bancaire
- Analyse Financière Corporate
- Responsable Financier
- Modélisation Financière
- Comptabilité des entreprises
- Sécurité Financière et Lutte contre le Blanchiment de Capitaux et le Financement du Terrorisme
- Conception et contrôle budgétaire
- Comptabilité Bancaire
- Audit Interne Bancaire
- Audit des Comptes Spécifique à l'Assurance
- Technique de Recouvrement des Créances selon le nouvel Acte Uniforme de l'OHADA
- Contrôle de Gestion
- Passation de Marché Publics
- Fiscalité





NOS SERVICES

❖ DOMAINES DE FORMATION

- Management et Ressources Humaines
- Finances gestion comptabilité et fiscalité
- Informatique
- Droit du travail
- Communication et Marketing
- Anglais Professionnel
- Etude assistance conseils

❖ SERVICES OFFERTS

- Création d'entreprise
- Conseil en investissement
- Structuration de dossiers de financements
- Audit
- Diagnostic financier
- Contrôle de gestion
- Études de marché et analyses économiques
- Accompagnement pour la création d'entreprises

AVANTAGES DE COLLABORER AVEC FIDIS INVEST :

- Expertise internationale
- Solutions personnalisées
- Réseau de partenaires stratégiques
- Suivi et accompagnement à long terme



PRÉSENCE PANAFRICAINNE

NOTRE PRÉSENCE EN AFRIQUE

FIDIS INVEST est fier de son implantation dans 6 pays africains, offrant des solutions personnalisées adaptées à chaque marché local.



NOS BUREAUX EN AFRIQUE

- CÔTE D'IVOIRE
- ALGERIE
- GUINEE CONAKRY
- BENIN
- TCHAD
- CONGO BRAZZAVILE

ÉTUDES DE CAS ET RÉUSSITES

1. Amélioration des Performances Financières

Résultat : Augmentation de la rentabilité de 25% en un an

- Contexte : Une PME du secteur manufacturier faisait face à des marges bénéficiaires en déclin.
- Intervention : Analyse des coûts, optimisation des processus de production et formation des équipes à des pratiques de gestion financière rigoureuses.
- Impact : Réduction des coûts opérationnels de 15% et augmentation des marges bénéficiaires de 25%.

2. Augmentation de la Productivité

Résultat : Gain de 20% en productivité grâce à la réorganisation des équipes

- Contexte : Une entreprise technologique rencontrait des retards constants dans ses projets.
- Intervention : Formation en gestion de projet et adoption de méthodologies Agile.
- Impact : Amélioration de la gestion du temps et des ressources, entraînant une augmentation de la productivité de 20%.

3. Développement des Compétences des Employés

Résultat : 90% des participants aux formations rapportent une amélioration de leurs compétences professionnelles

- Contexte : Un grand groupe bancaire souhaitait renforcer les compétences de ses employés en matière de leadership et de gestion.
- Intervention : Programmes de formation sur mesure en leadership et développement personnel.
- Impact : 90% des participants ont déclaré une amélioration significative de leurs compétences et une application directe dans leur travail quotidien.

4. Réussite des Projets d'Innovation

Résultat : Lancement réussi de trois nouveaux produits en deux ans

- Contexte : Une entreprise de produits de consommation voulait diversifier son portefeuille de produits.
- Intervention : Conseil en innovation, études de marché et accompagnement dans le développement de nouveaux produits.
- Impact : Lancement de trois nouveaux produits qui ont contribué à une augmentation de 30% du chiffre d'affaires.

ÉTUDES DE CAS ET RÉUSSITES

5. Réduction du Turnover

Résultat : Réduction du taux de rotation du personnel de 35% à 15%

- Contexte : Une entreprise de services aux entreprises souffrait d'un taux de turnover élevé, entraînant des coûts de recrutement et de formation élevés.
- Intervention : Mise en place d'un programme de rétention des talents et amélioration des conditions de travail.
- Impact : Réduction significative du taux de turnover de 35% à 15% en un an.

6. Expansion Internationale Réussie

Résultat : Expansion dans trois nouveaux marchés internationaux en 12 mois

- Contexte : Notre entreprise souhaitait étendre sa présence à l'international.
- Intervention : Études de marché internationales, élaboration de stratégies d'entrée sur le marché et formation des équipes aux particularités culturelles et commerciales des nouveaux marchés.
- Impact : Succès dans l'expansion vers trois nouveaux pays, avec une augmentation de 40% des ventes internationales.

7. Amélioration de la Satisfaction Client

Résultat : Augmentation de la satisfaction client de 70% à 90%

- Contexte : Une entreprise du secteur de l'hôtellerie souhaitait améliorer l'expérience client pour fidéliser sa clientèle.
- Intervention : Formation des employés à l'accueil et au service client, révision des processus de service.
- Impact : Augmentation du taux de satisfaction client de 70% à 90%, entraînant une hausse des ventes répétées.

8. Mise en Œuvre de la Transformation Digitale

Résultat : Digitalisation réussie des processus internes, réduisant les délais de traitement de 50%

- Contexte : Une école supérieure souhaitait moderniser ses processus formations en proposant des formations en ligne.
- Intervention : Conseil en transformation digitale, formation des employés aux nouveaux outils numériques et intégration de solutions technologiques.
- Impact : Réduction des délais de traitement de 50%, amélioration de la précision et de l'efficacité opérationnelle.

ÉTUDES DE CAS ET RÉUSSITES

9. Augmentation de l'Engagement des Employés

Résultat : Augmentation de l'engagement des employés de 60% à 85%

- Contexte : Une entreprise de production souhaitait augmenter l'engagement de ses employés pour améliorer la productivité.
- Intervention : Programmes de formation en leadership, développement personnel et initiatives de team building.
- Impact : Augmentation de l'engagement des employés de 60% à 85%, avec une amélioration notable de la productivité.

NOTRE VISION ET NOS OBJECTIFS

❖ NOTRE MISSION

La mission de FIDIS INVEST est d'aider nos clients à atteindre leurs objectifs financiers et à réaliser leur plein potentiel économique. Nous nous engageons à fournir des conseils éclairés, à favoriser l'innovation et à créer de la valeur durable pour nos clients et partenaires.

Notre vision est de devenir le premier choix des investisseurs en Afrique, en offrant des solutions innovantes et durables.

NOTRE VISION ET NOS OBJECTIFS

❖ NOS OBJECTIFS

1. Amélioration des Performances Organisationnelles

Objectif : Aider les entreprises à améliorer leur efficacité et leur productivité en optimisant leurs processus internes.

- Analyser les processus existants et identifier les goulots d'étranglement.
- Proposer et mettre en œuvre des solutions pour simplifier et automatiser les tâches.
- Former les employés aux nouvelles méthodes et outils pour garantir une adoption efficace.

2. Développement des Compétences des Employés

Objectif : Équiper les employés des compétences nécessaires pour réussir dans leurs rôles actuels et futurs.

- Concevoir et dispenser des programmes de formation sur mesure adaptés aux besoins spécifiques de l'entreprise.
- Offrir des sessions de coaching individuel et de groupe pour développer des compétences techniques et comportementales.
- Organiser des ateliers et des séminaires pour favoriser le développement professionnel continu.

3. Stratégies de Croissance et d'Innovation

Objectif : Aider les entreprises à identifier et à exploiter de nouvelles opportunités de croissance et d'innovation.

- Conduire des analyses de marché et des études de faisabilité pour évaluer de nouvelles opportunités.
- Élaborer des stratégies de croissance basées sur les données et les tendances du marché.
- Accompagner les entreprises dans la mise en œuvre de projets innovants et la gestion du changement.

4. Amélioration de la Gestion Financière

Objectif : Optimiser la gestion financière pour assurer la stabilité et la croissance de l'entreprise.

- Analyser la situation financière actuelle et proposer des recommandations pour l'améliorer.
- Former les équipes financières aux meilleures pratiques en matière de gestion de trésorerie, de budgétisation et de prévisions.
- Mettre en place des systèmes de contrôle financier pour surveiller les performances et identifier les écarts.

NOTRE VISION ET NOS OBJECTIFS

❖ NOS OBJECTIFS

5. Renforcement de la Culture d'Entreprise

Objectif : Créer une culture d'entreprise forte et cohésive qui aligne les employés sur les objectifs stratégiques de l'entreprise.

- Diagnostiquer la culture actuelle de l'entreprise et identifier les domaines à améliorer.
- Développer des programmes de formation en leadership pour les managers afin de promouvoir des comportements et des valeurs cohérentes.
- Organiser des activités de team building et des initiatives de reconnaissance pour renforcer l'engagement des employés.

6. Gestion Efficace du Changement

Objectif : Assurer une transition en douceur lors de l'implémentation de nouvelles stratégies, technologies ou structures organisationnelles.

- Élaborer des plans de gestion du changement détaillés et personnalisés.
- Communiquer efficacement avec les parties prenantes pour expliquer les raisons du changement et ses bénéfices.
- Former et accompagner les employés tout au long du processus de changement pour minimiser la résistance et maximiser l'adoption.

7. Optimisation de la Gestion des Talents

Objectif : Attirer, développer et retenir les talents clés au sein de l'entreprise.

- Mettre en place des processus robustes de recrutement et de sélection pour attirer les meilleurs talents.
- Développer des programmes de développement des talents pour préparer les futurs leaders de l'entreprise.
- Élaborer des stratégies de rétention pour maintenir les employés engagés et motivés.

8. Soutien à l'Internationalisation

Objectif : Accompagner les entreprises dans leur expansion sur de nouveaux marchés internationaux.

- Réaliser des études de marché pour identifier les opportunités et les défis dans les nouveaux marchés cibles.
- Élaborer des stratégies d'entrée sur le marché et des plans d'action pour une expansion réussie.
- Fournir des formations culturelles et linguistiques pour préparer les équipes à opérer efficacement à l'international.

TÉMOIGNAGES CLIENTS



CE QUE DISENT NOS CLIENTS:

Nous sommes fiers de la satisfaction de nos clients

• Témoignages :

- ✓ "Grâce à FIDIS INVEST, nous avons pu sécuriser notre investissement et atteindre nos objectifs de croissance." - M. K. Koné, entrepreneur.
- ✓ "Leur expertise locale et leur réseau nous ont permis de pénétrer de nouveaux marchés rapidement." - Mme A. Diallo, CEO

TEMOIGNAGES CLIENTS

Témoignages de NOS PARTICIPANTS



TONGA ANICET

Ingénieur logisticien à la banque Atlantique Côte d'Ivoire

J'ai beaucoup apprécié la qualité des formateurs et le contenu des formations de FIDIS INVEST, c'était une occasion d'approfondir mes connaissances pour gravir les échelons dans ma carrière professionnelle.

Témoignages de NOS PARTICIPANTS



BARRY Alhassane

La formation chez FIDIS INVEST est une formation de qualité avec des formateurs expérimentés. Cette formation m'a apportée un plus sur le plan professionnel. La méthodologie d'apprentissage était tellement innovante qu'elle nous a permis d'assimiler facilement.

Témoignages de NOS PARTICIPANTS



EUDES Ikama

Gestion de compte. Congo Brazzaville

Les formations de FIDIS INVEST étaient excellentes, extrêmement précises et très complètes. Les Formateurs étaient très à l'écoute et sont vraiment très pédagogiques et très investis dans ce qu'il font. Ils ont répondu à toutes les questions et cela a parfaitement rempli mes attentes.

Témoignages de NOS PARTICIPANTS



PALANGA KAO

Juriste collaborateur Chez MARTIAL AKAKPO & ASSOCIES, Société d'avocats au Barreau du Togo

FIDIS INVEST présente des formations très intéressantes qui ont entièrement rempli mes attentes ! Les formateurs sont passionnés par les sujets et rendent la formation vivante. Les supports de formations préparés sont complets, détaillés et à jours.

TÉMOIGNAGES CLIENTS



LOUNDOU LOUNDOU Armand

Gestionnaire du recouvrement à Orabank Gabon

J'ai été particulièrement intéressé par les formations de FIDIS INVEST. Leurs orientations m'ont apporté plus de savoir et outils indispensables pour ma carrière. J'ai pu acquérir beaucoup de connaissances techniques qui ont répondu à toutes mes attentes.



MOUKAGNI MOULENGUI Flavien

Gestionnaire Recouvrement Orabank Gabon

Je voudrai saluer le professionnalisme de l'équipe FIDIS INVEST et la bonne organisation de la session. Mes attentes ont été comblées. Leurs formations m'ont permis de faire plus et mieux en relevant de nouveaux défis dans le secteur des finances avec plus de connaissances importantes.



ETEKE DOUKARA Moussa

Chargé du recouvrement et du contentieux chez Orabank Gabon

Les explications du formateur étaient très claires et bien illustrées. Je recommanderai fortement les formations de FIDIS INVEST, car ils emploient des méthodes pédagogiques très utiles et bénéfiques pour acquérir un maximum de savoir et connaissance.



KOUAKOU Bleck

— VERSUS BANK —

Les formations de FIDIS Invest m'ont fait gagner à tous les niveaux... Au-delà des outils acquis et des apports théoriques en finances et techniques bancaires, leur experts formateurs ont été d'une véritable aide et motivation afin de persévérer dans ma carrière professionnelle.

TOP MANAGEMENT



DR AMAN ARNAUD

*Directeur des
ressources humaines*



N'GUESSAN CYRILLE

Directeur des opérations



KHALI SOFIANE

Directeur financier

MERCI !

CONTACTEZ-NOUS



fidisinvest@gmail.com



+2250777161411/+2250779238533

www.fidisinvest.com

